

MADE FOR INDUSTRY

Platform & Service Solution

1ÈRE PLACE DE MARCHÉ INTERNATIONALE SPÉCIALISÉE
POUR LE GRAND MAGHREB ET L'AFRIQUE SUBSAHARIENNE

MADE FOR INDUSTRY®

www.madeforindustry.com

Sommaire

I	Les nouvelles sources pour le Business	4
II	Les chiffres clés	7
III	Se positionner comme le Numéro 1	8
IV	La solution, pour les acheteurs comme pour les fournisseurs	11
V	MFI, une plateforme collaborative	12
VI	Solution globale et services "Premium"	14
VIII	Un périmètre maîtrisé, et des partenaires fiables	16
IX	Une couverture internationale ciblée	18



Nouvelles sources pour le Business

Made For Industry (MFI) est une place de marché en ligne, spécialisée dans la mise en relation entre acheteurs et fournisseurs dans le monde de l'industrie. Une façon simple, efficace et rapide pour trouver des nouveaux fournisseurs ou de nouveaux clients. Aujourd'hui, il est difficile pour le fournisseur de faire connaître ses produits ou services dans un contexte de mondialisation où la concurrence demeure effrénée quelque soit le pays ciblé. Pour l'acheteur, la problématique est de trouver le bon produit et le bon fournisseur, qualifier ses besoins, entreprendre des négociations, signer des contrats et travailler sur du long terme. La plateforme **MFI** accompagne les vendeurs et les acheteurs pour trouver et faciliter des opportunités commerciales grâce à des services en lignes en temps réel et un réseau d'antennes locales.

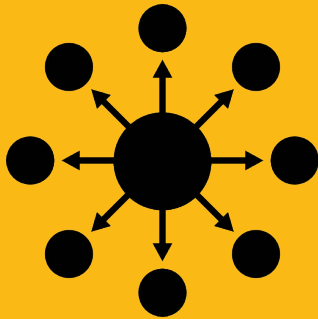
MFI est un modèle innovant de gestion et de mise en relation. Fort d'un solide réseau de partenaires locaux, **MFI** offre plusieurs niveaux de service, conseil et accompagnement des entreprises dans leur développement export*.

* Export : Vers et depuis le Grand Maghreb et l'Afrique Subsaharienne



« Made For Industry intervient dans les principaux secteurs industriels, c'est le lieu de rencontre privilégié entre fabricants du monde entier et acheteurs locaux »

Directeur Commercial - MFI France



Les chiffres clés

Quelques chiffres clés sur **MFI** et ses partenaires. Pour accompagner ses clients dans leur développement, **MFI** travaille régulièrement avec une trentaine de partenaires reconnus pour leurs expertise à l'internationale.

MADE FOR INDUSTRY



An Esica Solution

Local partners



> 120 000

Catalogues et
Fiches produits

5 implantations

France, Algérie, Maroc,
Tunisie et Egypte

> 5 millions

Marché des
acheteurs
potentiels

> 1 million

d'emails ciblé mensuel
pour les campagnes
de promotion

3 années

de
developpement
pour la mise en
place de la
plateforme

> 28

Partenaires
externes et locaux

**> 20 services et options
proposées**

Répartis dans 12 catégories

Se positionner comme le Numéro 1

Associant une plateforme puissante et une multitude de services, **MFI** offre de nombreux avantages aux entreprises :

- **Offrir la plus grande ressource d'information industrielle**
(Catalogues et produits pour les zones géographiques concernées)
- **Améliorer, faciliter l'échange et la communication**
(Optimisation de la mise en relation entre les fournisseurs et les acheteurs étrangers grâce à une plateforme intuitive en mode cloud)
- **Accompagner et suivre grâce à nos équipes locales**
(Marketing, Commercial, Administratif, Conseil et Services...)

N°1 Place de marché
Nord-Sud
Sud-Nord

N°1 Des réseaux
partenaires
locaux

MFI vous fait bénéficier de ses réseaux et d'une expérience cumulée de 10 années sur les marchés des pays ciblés

Des partenaires confirmés : transitaires, transporteurs, consultants, avocats, fiscaliste, distributeurs, interprète ...



Pour les acheteurs comme pour les fournisseurs

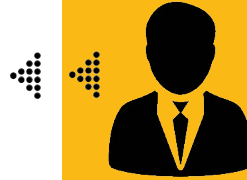
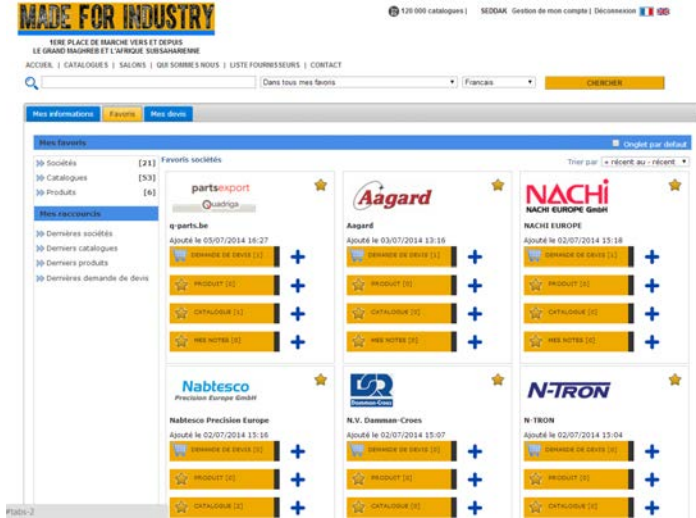
En rejoignant le réseau **MFI**, les acheteurs locaux disposent d'un accès instantané à la plus grande plateforme dédié. Elle regroupe les meilleurs industriels du monde avec plus de 120 000 catalogues et fiches produits. Plus encore, si l'acheteur ne trouve pas ce qu'il cherche, nos équipes peuvent prospecter à nouveau afin de répondre à sa demande.

Les fournisseurs bénéficient de nombreux avantages dès l'offre *Standard* :

- Vitrine commerciale dédiée au sein de la plateforme
- Reception directe des demandes de devis
- Prise de contact directe avec l'acheteur depuis l'interface de gestion
- Totale traçabilité des échanges avec le prospect
- Support technique et assistance téléphonique
- Visibilité et alertes sur vos dates de présence dans les salons internationaux ...

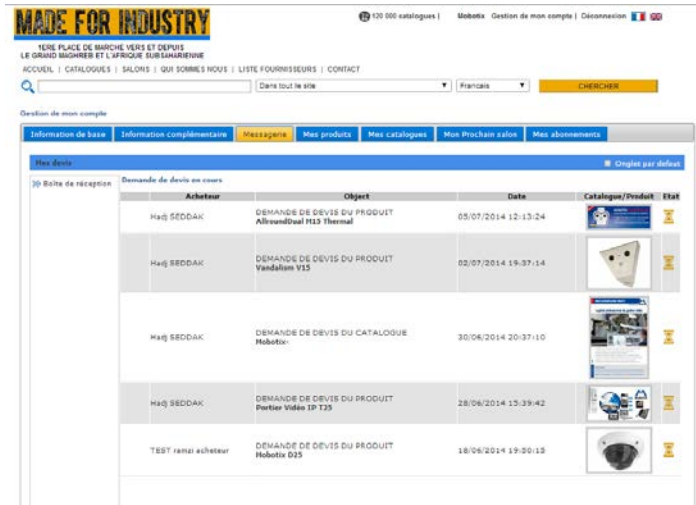
Aperçu de l'interface MadeForIndustry.com

MFI, une Plateforme collaborative



« Nous avons eu recours à Madeforindustry afin de trouver les meilleurs fournisseurs. Inutile de passer des heures à chercher sur le Net. Les sociétés, les catalogues produits... , tout y est ou presque. J'avoue que c'est très agréable d'avoir une interface de gestion en ligne, cela nous permet d'être contacté rapidement, d'avoir nos fournisseurs en favoris et de suivre les demandes de devis. Cerise sur le gâteau, c'est gratuit ... »

- Adam E. - Acheteur local



« En interne on dit "MFI", à la fois portail thématique et plateforme, il nous a permis de nous mettre en relation avec de vrais acheteurs. En plus d'offrir un éventail de produits et services, son interface de gestion est intuitive et facilement accessible. La plateforme nous permet de présenter nos produits en plusieurs langues et d'actualiser le contenu des données en quelques clics. »

- Groupe Chiali - Fournisseur

Solution globale et services Premium



Marketing + :

MFI Standard



Salon-Vitrine Online
Référencement optimisé
(Catalogue / Produit / Vidéos)
Emailing / Newsletters
Régie publicitaire
Expertise SEO

Mettre vos produits en valeur et présenter vos activités et services de manière attractive pour retenir l'attention des visiteurs.

Administratif :

MFI Premium



Gestion administrative
Constitution de dossier
Domiciliation fiscale et commerciale
Réception d'appels téléphoniques
Mise a disposition de bureaux équipés
Assistance au recrutement

MADE FOR INDUSTRY

Solution globale Marketing
Visibilité maximale ciblée
Ergonomie et puissance
Gestion des devis et contacts
Accompagnement personnalisé
Antennes et équipes locales
Conseils, analyses et rapports

Accompagnement et suivi : **MFI** Premium



Accueil aéroport Réserve
(Hôtel / Vols/ Voiture)
Locations matériels bureautiques
Téléphone portable local
Sécurité

Le service commence dès votre arrivée à l'aéroport et se poursuit le long de votre séjour.

Conseil et services :

MFI Premium



Conseil juridique et fiscale
Etude de marché
Audit
Approche marché et prospection
Conseil sur l'approche culturelle

Commercial :

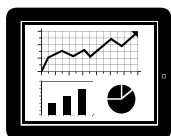
MFI Premium



Accompagnement RDV physique
Commercial bilingue
Assistance commercial
Accompagnement à la négociation et finalisation de contrats
Assistance foires et salons

Un périmètre maîtrisé et des partenaires fiables

Un échantillon de nos partenaires :



Business Intelligence



Local Partners



Témoignage Partenaires : CGPME

Madeforindustry a tous les ingrédients pour atteindre ses objectifs : devenir le principal acteur des échanges commerciaux industriels vers le Grand Maghreb et l'Afrique SubSaharienne



Une couverture internationale ciblée

Rejoignez nous !
Favorisez vos échanges commerciaux
Sud/Nord - Nord/Sud

CORPORATE (FRANCE)

21 Avenue de Verdun
95100 Argenteuil
France
Phone: +33 (0)1 77 62 39 89

MFI - ALGERIE

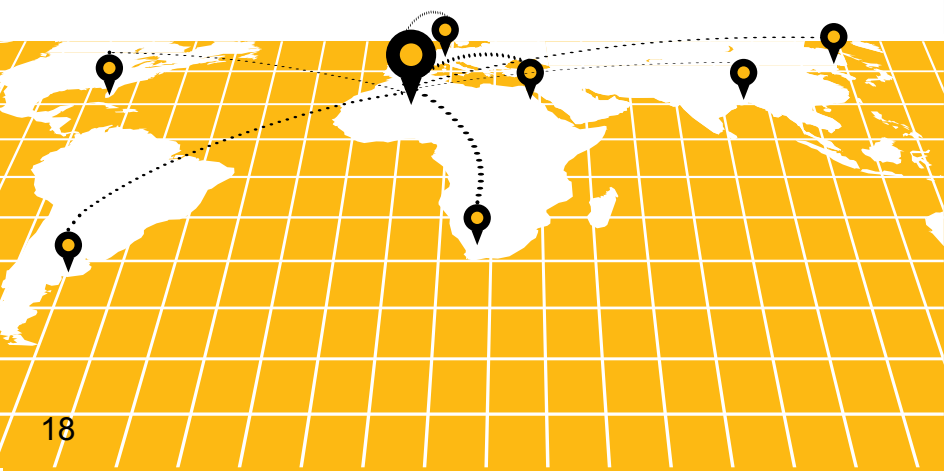
ZI Desserte
09 Tlemcen
Algérie
Phone: + 213 43 36 90 13

MFI - TUNISIE

91 avenue Habib
Bourguiba
2033 Megrine Tunisie
Phone: +216 71 433 948
Mobile: +216 54 098 764

MFI - MAROC

Avenue Mohamed V
Casablanca
Maroc
Phone: +212 69 683 3860



Votre satisfaction est notre priorité. Nous restons à votre disposition 7j/7. Le taux de renouvellement d'abonnement est élevé, il témoigne de notre engagement et de l'utilité de notre Plateforme et de nos prestations



En savoir plus

Pour en savoir plus sur la solution **MFI**, rendez-vous sur :

- www.madeforindustry.com
- contact@madeforindustry.com